

IME2023 バイヤー来場促進について

IME 出展の成功は、一人でも多くの有力なバイヤーにお越しいただくことが鍵となります。そのため、JCCB事務局及びIME事務局ではバイヤーへの各種プロモーションを行います。加えて出展者の皆様にもバイヤー来場促進のご協力をお願い申し上げます。

記

1. 事務局にて行う来場促進策（JCCB事務局局・IME事務局）
 - ① 過去のIME来場者：過去のIME来場者に対し、開催ご案内メールを送付
 - ② 会議開催意向調査データベースに登録の会議主催者：メールアドレスのある組織へ開催ご案内メール送付
 - ③ JNTOデータベース内の会議主催者になりうる方へIME開催案内送信
 - ④ JNTO MICE アンバサダー（VIPバイヤー）：定期発信のアンバサダー通信等にてVIPバイヤー案内の送信及び主催者紹介のお願い
 - ⑤ 日本学術会議会員：日本学術会議事務局よりニュースメールを依頼
 - ⑥ 日本工学会：日本工学会年報にて広告
 - ⑦ IME後援団体(日本イベント産業振興会・日本展示会協会・MPI Japan Chapter)
 - ⑧ 国内・海外MICE関係者：JNTOのSNS(Facebook/LinkedIn)にて告知
 - ⑨ 海外バイヤー(インセンティブ旅行担当者)：アジアのJNTO事務所を通じ告知
※JNTO主催、インセンティブ旅行会社招請者約20名が
13:30～16:00の間に来場しインセンティブ旅行商談決定
 - ⑩ メディア展開：MICE JAPANへの広告出稿、JNTOニュースフラッシュでの告知
2. 出展者の皆様へのバイヤー来場促進のご協力のお願い
 - ① 来場促進DMセット
セラーの皆様には、12月頃来場促進ちらし（1団体50部程度）を送付します。
ぜひお知り合いのバイヤー候補の方々に配布ください。
 - ② 来場登録とアポイントメント登録の依頼
1月よりIMEホームページでバイヤーの来場登録及び商談アポイントメント登録が可能です。お知り合いのバイヤー候補の方に、IMEへの来場登録と、ご自身のブースへの商談アポイントメント登録のご依頼をお願いいたします。
 - ③ VIPバイヤーのご推薦
今後MICE主催者になる可能性のある方、あるいはその主催者が所属する組織

の方等で、会場に来ていただきたい有力なバイヤーがおられましたら、IME 事務局にご推薦をお願いいたします。一定の資格基準に合致した場合、IME 事務局よりご本人にコンタクトを取り、VIP バイヤーとしてご招待いたします。

本プログラムの詳細は別途ご案内いたします。

VIP バイヤーには、事前アポイントメントにより、3 件以上の商談をしていただくことを条件に、首都圏在住の方には交通費見合いとして商品券を進呈し、首都圏以外の方には旅費実費を支給します。

以上